



**SOFAGRO**

Sociedad Financiera Agropecuaria, S.A. de C.V.  
Sociedad Financiera de Objeto Múltiple, E.N.R.

---

**SOCIEDAD FINANCIERA AGROPECUARIA S.A. DE C.V., SOFOM ENR**

# ANTECEDENTES



- **SOFAGRO** desde su constitución en 2006 ha mantenido una activa participación en la cadena productiva de caña de azúcar y con clientes productores de granos básicos, ganadería, hule, palma de aceite, frutales, agroindustria y empresas productivas de cualquier, giro ubicadas en zonas rurales de menos de 50,000 habitantes. (Financiamiento Rural).
- Del total de los intermediarios financieros no bancarias que otorgan crédito al campo, **SOFAGRO** se ha logrado colocar en los primeros lugares del monto total financiado.
- Su mayor presencia es en los Estados de Veracruz, San Luis Potosí, Michoacán, Campeche, Tamaulipas, Tabasco, Guanajuato, Puebla, Durango, Yucatán y Nayarit, es la institución financiera no bancaria que más recursos ha canalizado, en ocasiones inclusive por arriba de los bancos comerciales.



# COBERTURA GEOGRAFICA

MERCADO ATENDIDO EN CAÑA Y OTRAS CADENAS



# FORTALEZAS SOFRAGO



- Fortaleza Financiera. Cuenta con una amplia línea de recursos hasta por \$ 2,300 mdp con Banca de Desarrollo y \$ 150 mdp adicionales con la Banca Comercial. En 2021 SOFAGRO realizó con éxito una bursatilización por 300 mdp, mejorando la capacidad de colocación.
- **SOFAGRO** cuenta con instrumentos de inversión en Reportos de azúcar y otros productos, en los que se disponen de esquemas de administración de riesgo y garantía de la Banca de Desarrollo.
- Cuenta con las calificaciones de las calificadoras HR Ratings (BBB) y Verum (BBB/M).
- Área fiduciaria propia para la administración de garantías líquidas.
- Personal con amplia experiencia en el Sector Financiero, que le permite entender y atender las necesidades de los clientes.
- Plataforma tecnológica basada en SAP que le permite afrontar todo tipo de operativa ajustándose a las necesidades de los clientes
- Consejero Externos de alto nivel en CONSEJO y COMITES, que permiten el funcionamiento independiente de la sociedad. Cumple con las mejores prácticas de buen gobierno, teniendo mayoría de Consejeros y Miembros de Comités independientes.
- **SOFAGRO** es el intermediario Financiero No Bancario más importante en la cadena productiva de caña de azúcar.
- **SOFAGRO** tiene clientes relevantes en los sectores que atiende.
- Se tienen ACUERDOS DE CONFIDENCIALIDAD con Grupos Corporativos y convenios de colaboración con retenedores de crédito.
- **SOFAGRO** tiene márgenes competitivos.

**SOFAGRO** cumple con las mejores prácticas de Gobierno Corporativo y está regida por los siguientes órganos:

- **CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN:**

Compuesto por cinco miembros con voto de lo que tres son Consejeros independientes, personas relevantes del mundo financiero y con amplios conocimientos del mundo agroindustrial.

La compañía tiene un socio mayoritario (Más del 99% del capital) que es La Unión Nacional de Productores de Caña de Azúcar A.C.

- **COMITÉ DE CRÉDITO:**

Compuesto por cuatro miembros, de los que tres son independientes. Personas con gran conocimiento y experiencia en crédito y en el mundo agro.

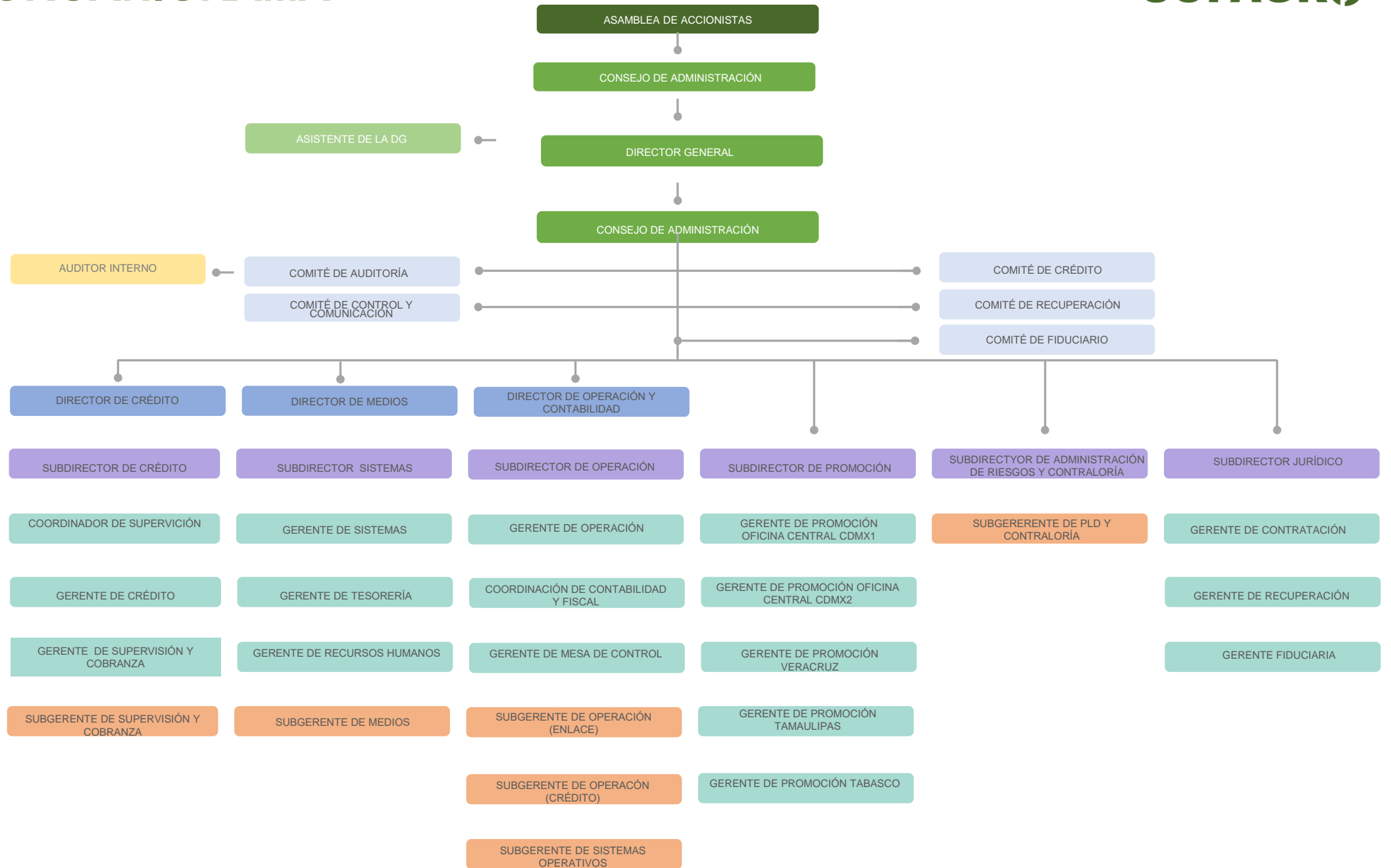
- **COMITÉ DE AUDITORÍA:**

Consta de tres miembros de los cuales dos son independientes. La compañía cuenta con un área de Auditoría Interna y auditores externos (Gossler, S.C.)

- **COMITÉ DE COMUNICACIÓN Y CONTROL:**

Compuesto por cuatro miembros de la propia compañía.

# ORGANIGRAMA



# PRODUCTOS

**SOFAGRO**

- CRÉDITOS DE CORTO PLAZO para capital de trabajo a empresas, avíos agrícolas, créditos revolventes multiconceptos para empresas con actividades que requieren flexibilidad en el destino del crédito de corto plazo. Avíos agroindustriales.
- REFACCIONARIO PARA LA ADQUISICIÓN DE **ACTIVOS** como maquinaria y equipo, construcciones, cultivos perennes en plantación de 3 años o más de plazo.
- **REPORTO** Operaciones de reporto de Granos, Azúcar, Frutos Congelados.
- EL PLAZO DE LOS C RÉDITOS VA DE ACUERDO CON EL FLUJO DEL CLIENTE Y SU CAPACIDAD DE PAGO, tanto para avío o refaccionario se puede extender al plazo suficiente que requiera el crédito.
- **TASAS Y COMISIONES COMPETITIVAS** con el mercado financiero actual, las cuales se ajustan de acuerdo a la calificación del cliente en su análisis.





## PERFIL DE CLIENTE

- Personas físicas o morales, con necesidades de financiamiento no menores a los cinco millones de pesos, que se desarrollen dentro de las actividades Agrícolas, Pecuarias, Industriales, Comerciales o de Servicios.
- Personas morales acopiadores o compradores masivos de productos agrarios que requieran financiación a sus proveedores con esquemas de retención.
- Expectativas de crecimiento a corto, mediano y largo plazo.
- Han de ser personas solventes que cuenten con información clara y bien elaborada, Estados Financieros bien elaborados, buen historial crediticio, tanto en el SUSTRAE de FIRA, como en Buró de Crédito.





## PERFIL DE CLIENTE

**SOFAGRO**

- Esquemas de garantías que incluyen modelos de dispersión de riesgo.
- En caso de ser necesarias garantías hipotecarias, estas serán valuadas por perito independiente, designado por **SOFAGRO**. El aforo será definido en función del riesgo de la operación y la calidad la garantía.
- Ha de contar con un mercado bien definido, prácticas y coberturas que mitiguen riesgos de calidad del producto, producción, comercialización y precios.
- Contar con la capacidad administrativa y gerencial que corresponda con el proyecto presentado.

